BAB III

OBJEK DAN METODE PENELITIAN

3.1 Objek Penelitian

Objek penelitian ini adalah *IT affordance, immersion, presence, actual purchase, customer advocacy* dan *self congruence* pada pengguna *social commerce* di Indonesia.

3.2 Metode Penelitian

Jenis penelitian ini adalah verifikatif. Menurut Sekaran & Bougie (2016), penelitian verifikatif adalah jenis penelitian yang bertujuan untuk mengidentifikasi hubungan sebab akibat antara variabel-variabel yang diteliti. Peneltitian explanatory digunakan untuk menguji hipotesis yang telah dirumuskan dan menjelaskan hubungan serta pengaruh antara variabel-variabel yang diteliti, termasuk variabel independen (bebas) dan variabel dependen (terikat). Penelitian ini bertujuan untuk memperjelas bagaimana variabel-variabel tersebut saling berhubungan dan bagaimana pengaruh satu variabel terhadap yang lainnya.

Penelitian ini menerapkan metode survei dengan pendekatan kuantitatif. Metode survei merupakan proses dalam penelitian kuantitatif yang dilakukan dengan mengumpulkan data dari sampel atau populasi secara keseluruhan untuk memetakan sikap, opini, perilaku, atau karakteristik tertentu (Creswell, 2011). Untuk mencapai tujuan penelitian yang telah ditentukan, data dan informasi diperoleh melalui survei. Pengumpulan data dilakukan dengan menyebarkan kuesioner kepada pengguna social commerce di Indonesia, yang datanya diambil dari sampel populasi.

3.2.1 Operasionalisasi Variabel

Operasionalisasi variabel merupakan proses mengubah atau merinci konsep atau konstruk menjadi variabel yang dapat diukur dan siap untuk diuji (Wardhana, 2024). Berikut adalah tabel yang memberikan gambaran menyeluruh tentang operasionalisasi variabel.

Tabel 3.1 Operasionalisasi Variabel

		asionalisasi Va	ariabel	
Variabel	Definisi Operasional	Indikator	Ukuran	Skala
IT affordance	IT affordance adalah potensi atau kemungkinan tindakan yang ditawarkan oleh	Visibility Affordance	Kemudahan informasi yang dapat dilihat pengguna selama siaran langsung.	Interval (bipolar adjective)
	suatu teknologi informasi (TI) kepada penggunanya, berdasarkan fitur teknologi tersebut dan bagaimana pengguna	Metavoicing Affordance	 Kemampuan pengguna untuk terlibat secara aktif melalui komentar, reaksi, atau polling selama live streaming. 	
	berinteraksi dengannya.	Shopping Guidance Affordance	Fitur yang membantu pengguna dalam proses pengambilan keputusan pembelian selama live streaming.	
Immersion	Immersion adalah keadaan di mana seseorang merasa sepenuhnya tenggelam, terlibat, dan terpikat dalam suatu pengalaman,	Cognitive Involvement	Tingkat keterlibatan kognitif pengguna dalam memahami dan memproses informasi yang diberikan selama live streaming.	Interval (bipolar adjective)
	sehingga mengurangi kesadaran akan lingkungan luar.	Emotional Involvement	Tingkat keterlibatan emosional pengguna selama <i>live</i> streaming, termasuk reaksi afektif terhadap pengalaman belanja.	
		Temporal Dissociation	Perasaan kehilangan kesadaran akan waktu akibat keterlibatan dalam live streaming.	

Variabel	Definisi Operasional	Indikator	Ukuran Skala
		Sensory Engagement	Tingkat keterlibatan sensorik pengguna selama live streaming, yang mencakup daya tarik visual, suara, dan interaksi yang memperkaya pengalaman.
Presence	Presence adalah persepsi pelanggan tentang sejauh mana seorang pembeli merasakan kedekatan secara fisik dan psikologis antara pembeli dan penjual selama sesi live	Social Presence Telepresence	 Tingkat perasaan kehadiran sosial yang dirasakan oleh pengguna selama streaming, termasuk interaksi dengan streamer dan pengguna lain. Tingkat perasaan (bipolar adjective)
	streaming.	receptesence	imersif di mana pengguna seolah berada langsung di tempat atau ruang virtual.
		Perceived Realism	Sejauh mana pengguna menganggap konten dan interaksi dalam live streaming sebagai sesuatu yang realistis dan dapat dipercaya.
Actual purchase	Actual purchase adalah tindakan nyata pelanggan dalam membeli produk atau layanan selam sesi live	Transaction completion	Sejauh mana pelanggan berhasil (bipolar adjective) transaksi pembelian setelah menonton live streaming.
	streaming, yang ditandai dengan transaksi yang berhasil, seperti pembayaran yang dilakukan dan	Purchase Frequency	Seberapa sering pelanggan melakukan pembelian setelah menonton live streaming.
	konfirmasi penerimaan barang atau jasa.	Spending Amount	Jumlah uang yang dikeluarkan pelanggan dalam pembelian setelah menonton live streaming.
		Impulsive Buying	 Sejauh mana pelanggan melakukan pembelian secara

Variabel	Definisi Operasional	Indikator	Ukuran	Skala
	•		spontan tanpa perencanaan selama live streaming.	
Customer Advocacy	Customer advocacy adalah tindakan di mana pelanggan secara aktif mendukung, mempromosikan,	Positive Word Of Mouth (PWOM)		Interval (bipolar adjective)
	atau merekomendasikan suatu merek, produk, atau layanan kepada orang lain, baik melalui word-of-	Recommendation to Others	Tingkat kecenderungan pelanggan untuk merekomendasikan merek kepada orang lain.	
	mouth, ulasan online, maupun media sosial.	Brand Defense	 Sejauh mana pelanggan membela merek saat menghadapi kritik atau ulasan negatif. 	
		Repeated Engagement	Sejauh mana pelanggan secara terus-menerus berinteraksi dengan merek melalui berbagai platform.	
Self congruence	Self congruence adalah keselarasan antara citra diri seseorang dengan citra yang mereka persepsikan dari penyiar, platform, atau komunitas	Actual Self Congruence	Tingkat kesesuaian antara karakteristik live streaming (platform, streamer, konten) dengan persepsi pengguna tentang siapa dirinya sebenarnya.	Interval (bipolar adjective)
	dalam sesi <i>live</i> streaming.	Ideal Self Congruence	Tingkat kesesuaian antara karakteristik live streaming dengan citra diri ideal yang ingin dicapai oleh pengguna.	
		Social Self Congruence	Tingkat kesesuaian antara karakteristik live streaming dengan citra diri yang ingin ditampilkan pengguna di	
		Ideal Social Self Congruence	 hadapan orang lain. Tingkat kesesuaian antara konten live streaming dengan cara ideal pengguna 	

Variabel	Definisi Operasional	Indikator	Ukuran	Skala
			ingin dipersepsikan oleh orang lain.	

Sumber: Dikembangkan untuk Penelitian (2025)

3.2.2 Teknik Pengumpulan Data

Dalam penelitian ini, data dikumpulkan melalui penggunaan angket atau kuesioner yang disebarkan kepada responden yang menggunakan social commerce. Kuesioner ini disusun untuk mengumpulkan tanggapan mengenai konsep-konsep seperti IT affordance, immersion, presence, actual purchase, customer advocacy, dan self congruence.

3.2.2.1 Jenis Data

Pengumpulan data dilakukan secara *cross section*. *Cross section* adalah data yang dikumpulkan pada waktu tertentu dari beberapa objek untuk menggambarkan suatu keadaan (Suliyanto, 2011). Sumber data yang digunakan dalam penelitian ini adalah primer. Data primer dikumpulkan langsung dan diperoleh peneliti dari sumbernya. Data dikumpulkan melalui survei terhadap responden pengguna *social commerce*.

3.2.2.2 Populasi Sasaran

Populasi adalah keseluruhan kasus atau elemen dari mana sampel diambil (Saunders et al., 2023). Populasi juga diartikan sebagai kumpulan subjek yang memiliki jumlah dan karakteristik tertentu yang menjadi area generalisasi. Adapun yang menjadi populasi ini adalah pengguna *social commerce* di Indonesia.

3.2.2.3 Penentuan Sampel

Sampel adalah bagian dari populasi yang dipilih dengan metode tertentu sehingga dianggap mampu mewakili keseluruhan populasi (Suliyanto & MM, 2018). Sebagai pedoman, ukuran sampel yang optimal berkisar sekitar 100 hingga 200 responden (Suliyanto, 2011). Hair et al. (2014) mengemukakan bahwa minimum observasi ukuran sampel adalah sebanyak 5-10 kali. Demikian dalam penelitian ini, jumlah sampel minimum yang diperlukan adalah 5 kali *estimated parameter. Estimated parameter* pada penelitian ini adalah sebanyak 56. Dengan demikian, ukuran sampel dalam penelitian ini adalah minimal sebanyak 5 x 56 atau 280 responden.

3.2.2.4 Teknik Sampling

Teknik pengambilan sampel adalah proses pemilihan sejumlah unsur dari suatu populasi penelitian untuk dijadikan sampel dan memahami berbagai sifat atau ciriciri subjek yang dijadikan sampel yang kemudian dapat digeneralisasikan berdasarkan unsur-unsur populasi tersebut (Hardani et al., 2020). Non-probability sampling digunakan dalam penelitian ini karena tidak semua anggota populasi mempunyai peluang yang sama untuk dijadikan sampel. Purposive sampling adalah metode non-probability sampling yang digunakan dalam penelitian ini. Purposive sampling adalah seleksi sampel yang dengan kriteria yang telah ditetapkan. Persyaratan berikut harus dipenuhi oleh sampel penelitian. Adapun kriteria sampel yang digunakan dalam penelitian ini adalah:

- 1. Merupakan pengguna TikTok di Indonesia.
- 2. Pernah melakukan transaksi di TikTok Shop *live streaming*.

3. Berusia 18 tahun keatas.

NO	Nama Provinsi	Jumlah Penduduk	Presentase/Proporsi	Tota
1	ACEH	4.053.274	1,89%	6
2	SUMATERA UTARA	11.379.312	5,32%	18
3	SUMATERA BARAT	4.381.225	2,05%	7
4	RIAU	4.901.469	2,29%	8
5	JAMBI	2.766.571	1,29%	4
6	SUMATERA SELATAN	6.532.328	3,05%	10
7	BENGKULU	1.573.688	0,74%	2
8	LAMPUNG	7.053.575	3,30%	11
9	KEP. BANGKA BELITUNG	1.158.553	0,54%	2
10	KEP. RIAU	1.605.851	0,75%	2
11	DKI JAKARTA	8.339.082	3,90%	13
12	JAWA BARAT	38.426.026	17,96%	59
13	JAWA TENGAH	29.559.766	13,81%	46
14	DI YOGYAKARTA	3.012.983	1,41%	5
15	JAWA TIMUR	33.059.069	15,45%	51
16	BANTEN	9.315.260	4,35%	14
17	BALI	3.506.930	1,64%	5
18	NUSA TENGGARA BARAT	4.097.069	1,91%	6
19	NUSA TENGGARA TIMUR	3.986.990	1,86%	6
20	KALIMANTAN BARAT	4.242.849	1,98%	7
21	KALIMANTAN TENGAH	2.111.635	0,99%	3
22	KALIMANTAN SELATAN	3.139.067	1,47%	5
23	KALIMANTAN TIMUR	3.030.406	1,42%	5
24	KALIMANTAN UTARA	555.547	0,26%	1
25	SULAWESI UTARA	2.089.734	0,98%	3
26	SULAWESI TENGAH	2.298.593	1,07%	4
27	SULAWESI SELATAN	7.197.866	3,36%	11
28	SULAWESI TENGGARA	2.010.288	0,94%	3
29	GORONTALO	927.022	0,43%	1
30	SULAWESI BARAT	1.079.582	0,50%	2
31	MALUKU	1.443.383	0,67%	2
32	MALUKU UTARA	986.900	0,46%	2
33	PAPUA BARAT	423.656	0,20%	1
34	PAPUA BARAT DAYA	465.828	0,22%	1
35	PAPUA	713.336	0,33%	1
36	PAPUA SELATAN	327.939	0,15%	1
37	PAPUA TENGAH	1.091.275	0,51%	2
38	PAPUA PEGUNUNGAN	1.153.918	0,54%	2
	TOTAL	213.997.845	100,00%	330

Gambar 3.1 Data Jumlah Proporsi Sampel

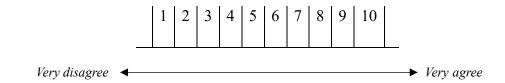
Sumber: Dikembangkan untuk Penelitian (2025)

3.2.2.5 Metode Pengumpulan Data

Penelitian ini menggunakan kuesioner (angket) sebagai metode pengumpulan data yang diberikan kepada responden, yaitu pengguna media *s-commerce*.

Penyebaran kuesioner dilakukan secara online/daring dengan memanfaatkan aplikasi Google Form. Kuesioner disebarkan secara daring melalui Twitter, Instagram, Telegram, dan WhatsApp. Penyebaran secara daring ini dilakukan dengan mempertimbangkan pelaksanaan pengumpulan data yang lebih efisien dalam segi waktu dan biaya, kemudahan akses dan fleksibilitas, keamanan dan kerahasiaan, dan kemudahan dalam pengolahan karena data dicatat secara otomatis.

Pertanyaan kuesioner bersifat tertutup dan menggunakan skala interval. Tujuan dari penyusunan pertanyaan dengan skala interval adalah untuk mendapatkan data yang dapat dianalisis untuk mempelajari hubungan atau pengaruh antara variabel yang diteliti. Penelitian ini menggunakan skala interval *bipolar adjective*, yang merupakan pengembangan dari skala semantik. Ini digunakan karena tanggapan yang dikumpulkan dapat menghasilkan data berinterval (Ferdinand, 2006). Rentang skala yang diterapkan adalah dari 1 hingga 10. Penggunaan skala genap ini dimaksudkan untuk mencegah responden memilih jawaban di tengah rentang, sehingga menghindari terjadinya akumulasi tanggapan di area netral.



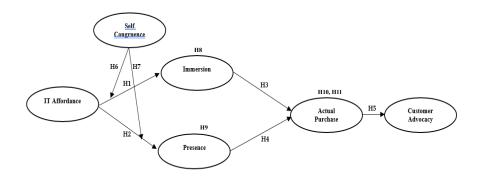
Peringkat pada skala pengukuran adalah:

Skala 1-5 = penilaian cenderung tidak setuju

Skala 6-10 = penilaian cenderung setuju

3.3 Model Penelitian

Model penelitian berfungsi untuk menggambarkan hubungan antar variabel dalam penelitian. Variabel yang digunakan dalam penelitian ini adalah IT affordance, immersion, presence, actual purchase, customer advocacy, dan self congruence. Model penelitian disajikan pada gambar berikut:



Gambar 3.2 Model Penelitian

Sumber: Dikembangkan untuk Penelitian (2025)

3.4 Teknik Analisis Data

3.4.1 Analisa Data Stuctural Equation Modelling (SEM)

Dalam penelitian ini penulis menggunakan teknik analisis data metode Sructural Equation Modeling (SEM). Dengan alat bantu analisis data menggunakan software AMOS versi 24. Structural Equation Modeling (SEM) adalah metode analisis statistik yang memungkinkan peneliti menguji hubungan kausal antar variabel laten dalam suatu model yang kompleks. SEM mengintegrasikan berbagai pendekatan analisis, yaitu analisis faktor untuk mengidentifikasi struktur hubungan antar variabel, model struktural untuk memodelkan hubungan kausal antar variabel laten, dan analisis jalur untuk mengidentifikasi lintasan pengaruh antar variabel (Suliyanto, 2019). Teknik SEM digunakan karena cocok untuk penelitian ini, yang

melibatkan variabel mediasi (*immersion*, *presence*, *actual purchase*) dan moderasi (*self congruence*) dalam hubungan antara *IT affordance* dengan *customer advocacy*.

3.4.1.1 Pengembangan Model Berbasis Teori

Langkah awal dalam pengembangan model SEM yaitu menemukan dan mengembangkan sebuah model dengan didukung oleh dasar teori yang kuat. Selanjutnya, model diuji dengan empiris melalui penerapan SEM. Menurut Ferdinand, (2014) SEM digunakan untuk membenarkan adanya kausalitas teoritis melalui ujian data empiris dan tidak digunakan untuk menghasilkan kausalitas.

Tabel 3.2 Variabel dan Konstruk Penelitian

No.	Unobserved Variable	Construct
(1)	(2)	(3)
		1. Kemudahan informasi yang dapat
		dilihat pengguna selama siaran langsung.
		2. Kemampuan pengguna untuk terlibat
		secara aktif melalui komentar, reaksi,
1.	IT affordance	atau <i>polling</i> selama <i>live streaming</i> .
		3. Fitur atau interaksi yang membantu
		· -
		pengguna dalam proses pengambilan
		keputusan pembelian selama <i>live</i>
		streaming.
		Tingkat keterlibatan kognitif pengguna
		dalam memahami dan memproses
		informasi yang diberikan selama live
		streaming.
		2. Tingkat keterlibatan emosional
		pengguna selama live streaming,
		termasuk reaksi afektif terhadap
2.	Immersion	pengalaman belanja.
		3. Perasaan kehilangan kesadaran akan
		waktu akibat keterlibatan dalam live
		streaming.
		4. Tingkat keterlibatan sensorik pengguna
		selama <i>live streaming</i> , yang mencakup
		daya tarik visual, suara, dan interaksi
		yang memperkaya pengalaman.
		yang memperkaya pengalaman.

No.	Unobserved Variable	Construct
(1)	(2)	(3)
3.	Presence	 Tingkat perasaan kehadiran sosial yang dirasakan oleh pengguna selama <i>live streaming</i>, termasuk interaksi dengan <i>streamer</i> dan pengguna lain. Tingkat pengalaman imersif di mana pengguna seolah berada langsung di tempat atau ruang virtual. Sejauh mana pengguna menganggap konten dan interaksi dalam <i>live streaming</i> sebagai sesuatu yang realistis.
4.	Actual purchase	 Sejauh mana pelanggan berhasil menyelesaikan transaksi pembelian setelah menonton <i>live streaming</i>. Seberapa sering pelanggan melakukan pembelian setelah menonton <i>live streaming</i>. Jumlah uang yang dikeluarkan pelanggan dalam pembelian setelah menonton <i>live streaming</i>. Sejauh mana pelanggan melakukan pembelian secara spontan tanpa perencanaan selama <i>live streaming</i>.
5.	Customer Advocacy	 Sejauh mana pelanggan berbagi pengalaman positif mereka tentang pengalaman fitur live streaming dengan orang lain. Tingkat kecenderungan pelanggan untuk merekomendasikan fitur live streaming kepada orang lain. Sejauh mana pelanggan membela fitur live streaming saat menghadapi kritik atau ulasan negatif. Sejauh mana pelanggan secara terusmenerus berinteraksi dengan fitur live streaming.
6.	Self congruence	1. Tingkat kesesuaian antara karakteristik live streaming (platform, streamer, konten) dengan persepsi pengguna tentang siapa dirinya sebenarnya.

No.	Unobserved Variable	Construct	
(1)	(2)	(3)	
		2. Tingkat kesesuaian antara karakteris	tik
		live streaming dengan citra diri ide	eal
		yang ingin dicapai oleh pengguna.	
		3. Tingkat kesesuaian antara karakteris	stik
		live streaming dengan citra diri ya	ıng
		ingin ditampilkan pengguna di hadap	oan
		orang lain.	
		4. Tingkat kesesuaian antara konten la	ive
		streaming dengan cara ideal penggu	ına
		ingin dipersepsikan oleh orang lain.	

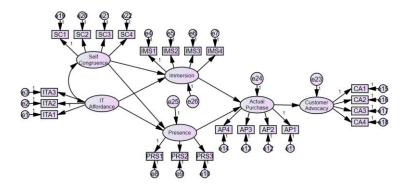
Sumber: Dikembangkan untuk Penelitian (2025)

3.4.1.2 Pengembangan Path Diagram

Pengembangan *path diagram* membantu mempermudah penilaian sebab akibat hubungan kausalitas yang akan diuji. Panah garis lurus menunjukkan hubungan kausalitas langsung antar konstruk. Sedangkan garis lengkung pada diagram garis menggambarkan hubungan antara kelompok konstruk.

- Exogenous constructs, variabel penyebab yang tidak dipengaruhi oleh variabel lain. Garis dengan panah mengarahkan konstruk eksogen yaitu IT affordance.
- Endogenous constructs, faktor prediksi dari konstruk. Endogenous
 constructs dapat mengestimasi satu atau lebih konstruksi endogen lainnya,
 yang memengaruhi immersion, presence, actual purchase, dan customer
 advocacy.
- 3. Variabel moderasi adalah variabel yang memengaruhi kekuatan atau arah hubungan antara variabel *dependent* (X1) dan variabel *dependent* (Y1,Y2, Y3, dan Y4) yaitu *self congruence*.

Adapun pengembangan path diagram penelitian ini sebagai berikut :



Gambar 3.3 Path Diagram

Sumber: Dikembangkan untuk Penelitian (2025)

3.4.1.3 Konversi *Path Diagram* ke Dalam Persamaan

Spesifikasi model kemudian ditransformasi menjadi persamaan. Berikut adalah jenis-jenis persamaan:

Persamaan struktural (*structural equations*), menunjukkan hubungan kausal antara konstruk dalam model penelitian. Persamaan struktural dinyatakan sebagai Variabel Endogen = Variabel Eksogen + Variabel Endogen + *Error* Penelitian ini mengubah model menjadi persamaan struktural seperti pada Tabel 3.3 berikut:

Tabel 3.3 Model Persamaan Struktural

	Model i el sumuun sti uktui ui	
	Persamaan Struktural	
Customer advocacy	$= \beta Actual purchase + \varepsilon 1$	
Actual purchase	= β Immersion + Presence ϵ 2	
Immersion	$= \beta IT affordance + \varepsilon 3$	
Presence	= β IT affordance + ϵ 4	

Sumber: Dikembangkan untuk Penelitian (2025)

2. Persamaan spesifikasi model pengukuran (*measurement model*), mendefinisikan variabel yang digunakan untuk mengukur konstruk dan satu

set matriks yang menunjukkan hubungan antara konstruk dan variabel. Model pengukuran disajikan dalam Tabel 3.4 berikut:

Tabel 3.4 Model Pengukuran

Variabel Eksogen	Variabel Endogen
$X_1 = \lambda \ 1 \ IT \ affordance + \varepsilon 1$	$Y_1 = \lambda 4 Immersion + \varepsilon 8$
$X_2 = \lambda \ 2 \ IT \ affordance + \varepsilon 2$	$Y_2 = \lambda 5 Immersion + \varepsilon 9$
$X_3 = \lambda \ 3 \ IT \ affordance + \varepsilon 3$	$Y_3 = \lambda 6 Immersion + \varepsilon 10$
$X_4 = \lambda$ Self congruence + $\epsilon 4$	$Y_4 = \lambda 7 Immersion + \varepsilon 11$
$X_5 = \lambda$ Self congruence + $\epsilon 5$	$Y_5 = \lambda 8 Presence + \varepsilon 12$
$X_6 = \lambda Self congruence + \epsilon 6$	$Y_6 = \lambda 9 Presence + \varepsilon 13$
$X_7 = \lambda$ Self congruence + $\epsilon 7$	$Y_7 = \lambda 10 Presence + \varepsilon 14$
	$Y_8 = \lambda 11 \ Presence + \varepsilon 15$
	$Y_9 = \lambda 12 Actual purchase + \varepsilon 16$
	$Y_{10} = \lambda 13 Actual purchase + \varepsilon 17$
	$Y_{11} = \lambda 14 Actual purchase + \varepsilon 18$
	$Y_{12} = \lambda 15 Actual purchase + \varepsilon 19$
	$Y_{13} = \lambda 16$ Customer advocacy + $\epsilon 20$
	$Y_{14} = \lambda 17$ Customer advocacy + $\epsilon 21$
	$Y_{15} = \lambda 18$ Customer advocacy + $\varepsilon 22$
	$Y_{16} = \lambda 19$ Customer advocacy + $\varepsilon 23$

Sumber: Dikembangkan untuk Penelitian (2025)

3.4.1.4 Memilih Matriks Input dan Persamaan Model

Dalam *Structural Equation Modeling* (SEM), data input dapat diestimasi menggunakan matriks kovariansi atau matriks korelasi. Penggunaan matriks kovariansi dalam SEM memungkinkan perbandingan yang lebih akurat antara populasi atau sampel yang tidak dapat dilakukan menggunakan matriks korelasi. Pengujian hipotesis harus dilakukan dengan matriks kovariansi karena lebih sesuai dengan asumsi metodologis. Kesalahan standar yang dihasilkan juga akan lebih akurat jika dibandingkan dengan matriks korelasi (Ferdinand, 2014).

3.4.1.5 Kemungkinan Munculnya Masalah Identifikasi

Masalah identifikasi terjadi ketika model yang dikembangkan tidak dapat memberikan estimasi yang spesifik, terutama ketika terdapat beberapa variabel dependen. Jika masalah ini muncul setiap kali dilakukan proses estimasi, maka model perlu dievaluasi kembali dengan mempertimbangkan penambahan lebih banyak konstruk.

3.4.1.6 Evaluasi Asumsi SEM

Berbagai asumsi terkait penggunaan SEM perlu dipenuhi sebagai landasan penggunaannya. Asumsi tersebut diantranya adalah:

1. Normalitas Data

Pengujian normalitas dalam SEM dilakukan melalui dua tahapan, yaitu mengevaluasi normalitas masing-masing variabel (*univariate normality*) dan memeriksa normalitas seluruh variabel (*multivariate normality*). Uji normalitas menunjukan bahwa setiap variabel normal secara individu, tidak berarti bahwa variabel yang diuji secara bersamaan atau *multivariate* juga pasti memiliki distribusi normal. Jika nilai Z lebih besar dari 2,58 pada tingkat signifikansi 0,01, data dianggap tidak berdistribusi normal (Ghozali, 2018:111).

2. Jumlah Sampel

Saat menguji model menggunakan *Structural Equation Modeling* (SEM), ukuran sampel yang disarankan biasanya berkisar antara 100 hingga 500 sampel. Atau, dapat ditentukan sebesar 5 hingga 10 kali jumlah parameter di seluruh variabel laten dalam model (Suliyanto, 2011:69).

3. Outliers

Observasi atau data dengan karakteristik khas yang berbeda secara signifikan dari yang lain, baik dalam satu variabel atau kombinasi variabel, disebut sebagai *outlier*. Analisis *outlier* dapat dilakukan dengan dua cara yaitu *univariat* dan *multivariat*. *Outlier univariat* terdeteksi ketika *Z-score* melebihi atau di bawah

3. Evaluasi *multivariate outliers* diperlukan karena data yang tidak menjadi *outlier* pada tingkat *univariate* dapat menjadi *outlier* ketika variabel digabungkan (Suliyanto, 2011:274).

4. Multicolinnearity dan Singularity

Model SEM berpotensi mengalami masalah multikolinearitas atau singularitas yang dapat mengganggu proses analisis empiris. Pengujian masalah ini dilakukan dengan melihat nilai determinan pada matriks kovarians sampel. Apabila nilai determinan mendekati nol, hal ini menunjukkan adanya indikasi multikolinearitas atau singularitas (Ghozali, 2017:87).

5. Data Interval

Kesalahan pada model SEM dapat terjadi jika menggunakan data ordinal. Oleh sebab itu, disarankan untuk menggunakan data interval dalam analisis SEM. Variabel eksogen berupa data dikotomi atau *dummy*, serta variabel *dummy* yang telah dikategorikan, tidak boleh digunakan sebagai variabel endogen. Penggunaan data ordinal atau nominal dapat mengurangi nilai koefisien dalam matriks korelasi yang diterapkan pada SEM.

3.4.1.7 Evaluasi Kinerja Goodness-of-Fit

Penilaian kinerja *goodness-of-fit* dilakukan untuk mengevaluasi apakah model penelitian layak digunakan. Berikut ini adalah indikator-indikator kecocokan beserta nilai *cut-off-value* yang menjadi acuan untuk menerima atau menolak model penelitian.

- 1. X^2 *chi square* statistik. model dapat diterima bila nilai *chi-square-nya* rendah. Semakin kecil nilai *chi-square* semakin baik model tersebut dan diterima berdasarkan probabilitas dengan *cut-off-value* > 0,05 atau p > 0,10
- 2. RMSEA (The Root Mean Square Error of Approximation). RMSEA mencerminkan tingkat goodness of fit yang diharapkan jika model diestimasi dalam populasi. Nilai RMSEA ≤ 0,08 menunjukkan bahwa model memiliki kualitas yang baik dan dapat diterima. Indeks ini menggambarkan close fit dari model berdasarkan degree of freedom.
- 3. GFI (*Goodness of Fit Index*). Ukuran non-statistik berkisar dari 0 (*poor fit*) hingga 1,0 (*perfect fit*). *Better fit* ditunjukkan oleh nilai indeks tinggi.
- AGFI (Adjusted Goodness of Fit Index). AGFI dinyatakan sebagai indikator kesesuaian model yang diterima jika nilai AGFI ≥ 0,90.
- 5. CMIN/DF adalah *the minimum sample discrepancy function* (X²) dibagi dengan *degree of freedom* (df). CMIN/DF adalah X² *relatif*. Jika nilai X² *relatif* kurang dari 2,0 atau 3,0, ini menunjukkan bahwa model dan data memiliki tingkat kesesuaian yang dapat diterima.
- 6. Tucker Lewis Index (TLI). Incremental fit index dari TLI diperoleh dengan cara membandingkan model yang diuji dengan baseline model. TLI memiliki rentang nilai dari 0 hingga 1. Semakin tinggi nilai TLI, semakin baik tingkat kesesuaian model. Model dianggap memiliki kesesuaian yang sangat baik jika nilai TLI mencapai atau lebih besar dari 0,95.

7. CFI (*Comparative Fit Index*). CFI memiliki nilai berkisar antara 0 hingga 1. Model direkomendasikan memiliki nilai CFI minimal 0,95 untuk menunjukkan kesesuaian yang baik.

Tabel 3.5 Indeks Pengujian Kelayakan Model

Goodness of Fit Index	Cut-off Value
χ2 – Chi-square	Diharapkan Kecil
RMSEA	≤ 0.08
GFI	≥0.90
AGFI	≥0.90
CMIN/DF	≤2.00
TLI	≥0.95
CFI	≥0.95

Sumber: Ferdinand (2016)

3.4.1.8 Uji Validitas dan Reliabilitas

Untuk menjamin bahwa instrumen penelitian yang digunakan memenuhi standar, diperlukan evaluasi terhadap validitas dan reliabilitasnya.

1. Uji Validitas

Uji validitas dilakukan dengan membandingkan data yang diperoleh dari objek penelitian dengan data yang dilaporkan oleh peneliti. Hasil uji validitas ditentukan melalui *loading factor* pada *standardized loading. Loading factor* sebesar > 0,40 dapat digunakan untuk membangun variabel (Cheung *et al.*, 2024).

2. Uji Reliabilitas

Pengujian reliabilitas memastikan bahwa temuan akan menghasilkan hasil yang konsisten ketika diukur berulang kali pada objek yang sama. Uji reliabilitas yang digunakan adalah reliabilitas konstruk dan ekstrak varian, dengan rumus sebagai berikut:

Construct reliability =
$$\frac{(\Sigma \text{ std.Loading})^2}{(\Sigma \text{ std.Loading})^2 + \Sigma \epsilon. j}$$

Tingkat reliabilitas yang dapat diterima adalah 0,7 (Ghozali, 2021:68). Selain itu, ekstrak varian menunjukkan jumlah variasi indikator yang dihasilkan oleh konstruk laten yang dibangun, dengan nilai minimum yang direkomendasikan adalah 0,50 (Ghozali, 2021:68) dengan rumus:

$$Variance\ extracted = \frac{\Sigma \ std.Loading^2}{\Sigma \ std.Loading^2 + \Sigma \epsilon.i}$$

3.4.1.9 Evaluasi atas Regression Weight Sebagai Pengujian Hipotesis

Evaluasi model dalam analisis SEM dilakukan dengan mengamati nilai *Critical Ratio* (CR) yang diperoleh. Nilai CR setara dengan uji-t (*Cut-off value*) dalam analisis regresi. Pengujian hipotesis dilakukan berdasarkan kriteria tertentu. Kriteria uji hipotesis dalam penelitian ini adalah:

Ho diterima apabila $C.R \le Cut$ off Value (t-1)

Ho ditolak apabila $C.R \ge Cut \ off \ Value \ (t-tabel)$

Selain itu, pengujian ini dapat dilakukan dengan menganalisis nilai probabilitas (p) untuk setiap nilai *Regression Weight*, yang kemudian dibandingkan dengan tingkat signifikansi yang telah ditentukan. Dalam penelitian ini, tingkat signifikansi yang digunakan adalah $\alpha = 0,05$. Hipotesis penelitian akan diterima jika nilai probabilitas (p) lebih kecil dari $\alpha = 0,05$ (Ferdinand, 2014).

3.4.1.10 Pengujian Hipotesis Mediasi

Dalam penelitian ini, pengujian hipotesis mediasi dilakukan dengan menganalisis efek mediasi paralel menggunakan pendekatan *bootstrap* (Kusnendi & Ciptagustia, 2023). Pengujian ini dilakukan menggunakan *software* AMOS pada

fitur *User Defined Estimand*. Fitur tersebut merupakan kemampuan bawaan AMOS untuk menampilkan statistik yang tidak secara otomatis disediakan oleh sistem. Nilai p-value dari pengujian parallel indirect effect (PIE) melalui *User Defined Estimand* di AMOS kemudian dibandingkan dengan p-value 0,05.

P-value hitung < 0.05 = signifikan

P-value hitung > 0.05 = tidak signifikan

3.4.1.11 Pengujian Moderasi

1. Estimasi Model

Tahap pertama yaitu mengestimasi model dasar dengan dua variabel eksogen untuk, kemudian menggunakan hasil estimasi tersebut untuk memprediksi variabel endogen. menghitung parameter-parameter yang diperlukan bagi variabel laten interaksi, sebelum memasukkan variabel interaksi ke dalam model. Hasil keluaran model ini digunakan untuk menghitung:

- a. Nilai loading factor variabel laten interaksi
- b. Nilai *error variance* dari indikator variabel laten interaksi dengan rumus berikut:

$$\lambda \text{ Interaksi} = (\lambda x1 + \lambda x2)(\lambda z1 + \lambda z2)$$

$$\theta q = (\lambda x1 + \lambda x2)2 \text{ VAR } (X)(\theta z1 + \theta z2) + (\lambda z1 + \lambda z2)2 \text{ VAR } (Z)$$

$$(\theta z1 + \theta z2) + (\theta z1 + \theta z2)2$$

Dimana:

 λ Interaksi = *loading factor* dari variabel laten interaksi

 $\theta q = error \ variance \ dari \ indikator \ variabel \ laten \ interaksi$

Tahap berikutnya yaitu, nilai-nilai interaksi dan q yang diperoleh sebelumnya dimasukkan ke dalam model dengan variabel laten interaksi, di mana hasil perhitungan manual *loading factor* dan *error variance* interaksi digunakan untuk menetapkan parameter terkait interaksi tersebut.

2. Analisa Variabel

Pengujian hipotesis moderasi dalam penelitian ini dilakukan menggunakan moderated regression analysis (MRA). Variabel moderasi berfungsi sebagai variabel yang dapat memperkuat atau memperlemah pengaruh variabel independen terhadap variabel dependen (Baron & Kenny, 1986). Variabel moderasi sendiri tidak dipengaruhi oleh variabel independen. Dengan kata lain, hubungan moderasi melibatkan tiga variabel laten, di mana variabel moderasi memainkan peran dalam mengubah kekuatan atau arah hubungan antara dua variabel laten lainnya yang terhubung dengan direct link (Kock, 2015). Untuk dapat dikatakan sebagai variabel moderasi yang signifikan, nilai signifikansi t dari koefisien interaksi antara variabel independen dan variabel moderasi harus lebih kecil atau sama dengan 0,05. Kriteria yang digunakan sebagai dasar perbandingan adalah sebagai berikut:

- 1. Hipotesis diterima bila t-hitung < 1,96 atau nilai sig > 0,05
- 2. Hipotesis ditolak bila t-hitung > 1,96 atau nilai sig < 0,05

Pendekatan regresi moderasi dipilih dalam penelitian ini untuk menguji peran variabel moderasi dalam mempengaruhi hubungan antara variabel-variabel yang diteliti. Menurut Solimun dalam Novitasari & Widyawati, (2022) Variabel moderasi bisa dikelompokkan dalam 4 jenis yakni :

- 1. Pure Moderation: Moderasi murni adalah jenis moderasi yang hanya memengaruhi hubungan antara variabel independen (X) dan variabel dependen (Y) melalui interaksi antara keduanya, tanpa memiliki pengaruh langsung terhadap variabel dependen. Secara statistik, moderasi murni terjadi jika koefisien b2, yang menunjukkan pengaruh langsung variabel moderasi terhadap variabel dependen, tidak signifikan dengan p-value lebih besar dari 0,05. Sementara itu, koefisien b3, yang menunjukkan pengaruh interaksi antara variabel moderasi dan independen terhadap variabel dependen, signifikan dengan p-value lebih kecil dari 0,05. Sebagai contoh, jika hasil uji menunjukkan bahwa p-value b2 = 0,12 (tidak signifikan) dan p-value b3 = 0,02 (signifikan), maka variabel tersebut dikategorikan sebagai Moderasi Murni.
- 2. *Quasi Moderation*: Moderasi kuasi adalah jenis moderasi yang memiliki dua fungsi, yaitu sebagai prediktor independen (variabel bebas) sekaligus memoderasi hubungan antara variabel independen (X) dan dependen (Y). Dalam uji statistik, moderasi kuasi terjadi jika koefisien b2 signifikan dengan p-*value* lebih kecil dari 0,05, dan koefisien b3 juga signifikan dengan p-*value* lebih kecil dari 0,05. Sebagai contoh, jika hasil uji regresi menunjukkan p-*value* b2 = 0,01 (signifikan) dan p-*value* b3 = 0,04 (signifikan), maka variabel tersebut dikategorikan sebagai Moderasi Kuasi.
- 3. Homologiser Moderation: Moderasi homologis adalah variabel yang berpotensi memoderasi hubungan antara variabel independen (X) dan dependen (Y) tetapi belum memiliki pengaruh signifikan. Dalam uji regresi,

hal ini ditunjukkan dengan koefisien b2 dan b3 yang keduanya tidak signifikan, yaitu memiliki p-*value* lebih besar dari 0,05. Sebagai ilustrasi, jika hasil uji regresi menunjukkan p-*value* b2 = 0,10 (tidak signifikan) dan p-*value* b3 = 0,20 (tidak signifikan), maka variabel tersebut dikategorikan sebagai Moderasi homologis.

4. Predictor Moderation: Prediktor moderasi adalah variabel yang hanya berfungsi sebagai prediktor independen tanpa memiliki pengaruh moderasi dalam hubungan antara variabel independen (X) dan dependen (Y). Secara statistik, variabel ini ditandai dengan hasil uji di mana koefisien b2 signifikan (p-value < α), tetapi koefisien b3 tidak signifikan (p-value > α). Sebagai ilustrasi, jika hasil uji regresi menunjukkan p-value b2 = 0,03 (signifikan) dan p-value b3 = 0,15 (tidak signifikan), maka variabel tersebut termasuk dalam kategori Prediktor Moderasi.

Dalam penelitian ini, variabel moderasi diklasifikasikan sebagai pure moderation. Pure moderation terjadi ketika variabel moderasi self-congruence, tidak memiliki hubungan langsung dengan variabel independen (IT affordance) maupun variabel dependen (immersion, presence, actual purchase, dan customer advocacy). Self-congruence hanya berfungsi untuk mengubah kekuatan atau arah hubungan antara variabel independen dan dependen secara eksklusif melalui efek interaksi. Dengan demikian, Self-congruence tidak mempengaruhi actual purchase dan customer advocacy secara langsung, tetapi menjadi faktor yang menentukan bagaimana konsumen merespons seperti IT affordance.

Dengan Model Yi = bo + b1X1 + b2X2 + b3X1*X2

Ket: b1: Independen, b2: Moderasi, b3: Interaksi.

3.4.1.12 Interpretasi dan modifikasi model

Interpretasi dan modifikasi model SEM dilakukan jika model awal yang dihasilkan tidak memenuhi kriteria dan perlu perbaikan agar model dapat menjelaskan data secara lebih baik. Menurut Ferdinand, (2005) dalam Suliyanto, (2011:275), pedoman untuk mempertimbangkan perlu tidaknya memodifikasi sebuah model adalah dengan melihat jumlah residual yang dihasilkan oleh model. Jika terdapat nilai residual yang lebih besar atau sama dengan 2,58, maka hal ini dapat diinterpretasikan sebagai signifikan secara statistik pada tingkat signifikansi.