

## ABSTRAK

### **Pengaruh *Operating Profit Margin (OPM)*, *Firm Size*, dan *Sales Growth* terhadap *Earnings Per Share (EPS)*** (Penelitian Pada PT PP Properti Tbk)

Oleh:

**Ilham Wahid Ramdani**  
223402226

**Pembimbing I : Deasy Lestary Kusnandar**  
**Pembimbing II : Andina Eka Mandasari S**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan menganalisis *pengaruh Operating Profit Margin, Firm Size, dan Sales Growth terhadap Earnings Per Share* pada PT PP Properti Tbk. Metode penelitian yang digunakan adalah metode deskriptif dan verifikatif dengan pendekatan kuantitatif. Data yang digunakan merupakan data sekunder berupa laporan keuangan tahunan PT PP Properti Tbk selama periode penelitian. Teknik analisis data yang digunakan meliputi analisis regresi linear berganda, koefisien determinasi, uji F, dan uji t. Hasil penelitian menunjukkan bahwa *Operating Profit Margin* tidak berpengaruh terhadap *Earnings Per Share*, *Firm Size* tidak berpengaruh terhadap *Earnings Per Share*, sedangkan *Sales Growth* berpengaruh terhadap *Earnings Per Share*. Hasil uji F menunjukkan bahwa model regresi yang digunakan layak untuk menjelaskan hubungan antara variabel independen dan variabel dependen. Koefisien determinasi menunjukkan bahwa *Operating Profit Margin, Firm Size, dan Sales Growth* mampu menjelaskan *Earnings Per Share* sebesar 93,1%, sedangkan sisanya dipengaruhi oleh variabel lain di luar penelitian. Dengan demikian, dapat disimpulkan bahwa *Earnings Per Share* lebih dipengaruhi oleh *Sales Growth* dibandingkan dengan *Operating Profit Margin* dan *Firm Size*.

Kata kunci: *Operating Profit Margin, Firm Size, Sales Growth, Earnings Per Share*