

**PENGARUH PERSONAL SELLING TERHADAP KEPUTUSAN  
NASABAH DALAM BERINVESTASI PADA PRODUK DEPOSITO BANK  
PEMBANGUNAN DAERAH JAWA BARAT DAN BANTEN KANTOR  
CABANG TASIKMALAYA**

Oleh :

**Terra Putri Setiawan  
223404078**

**TUGAS AKHIR**

Diajukan sebagai salah satu syarat dalam memperoleh gelar  
Ahli Madya Manajemen (A.Md. M)  
Pada Jurusan D-3 Perbankan dan Keuangan disetujui Tim Pembimbing untuk  
disidangkan dan diuji pada tanggal tertera di bawah ini

**Tasikmalaya, 26 Juni 2025**

**Pembimbing I**



**Hj. Noneng Masitoh, Ir., M.M  
NIDN. 0428126301**

**Pembimbing II**



**Dedeh Sri Sudaryanti, S.E., M.Si.  
NIDN. 0415127802**

**Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis**

  


**Dr. Ade Komaludin, S.E., M.Sc.  
NIDN. 0420096201**

**Ketua Jurusan D-3 Perbankan dan  
Keuangan**



**Hj. Noneng Masitoh, Ir., M.M  
NIDN. 0428126301**