PENGARUH PERSONAL SELLING TERHADAP KEPUTUSAN NASABAH DALAM BERINVESTASI PADA PRODUK DEPOSITO BANK PEMBANGUNAN DAERAH JAWA BARAT DAN BANTEN KANTOR CABANG TASIKMALAYA

Oleh: Terra Putri Setiawan 223404078

Di bawah Bimbingan:

Noneng Masitoh, Ir. MM. Dedeh Sri Sudaryanti, S.E., M.Si.

TUGAS AKHIR

Diajukan sebagai salah satu syarat dalam memperoleh gelar Ahli Madya Manajemen (A.Md. M) Pada Jurusan D-3 Perbankan dan Keuangan

JURUSAN D-3 PERBANKAN DAN KEUANGAN FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS SILIWANGI TASIKMALAYA 2025