BAB III

OBJEK DAN METODE PENELITIAN

3.1. Objek Penelitian

Objek penelitian adalah suatu hal yang dapat memberikan perbedaan ataupun suatu variasi terhadap nilai serta nilai tersebut dapat berupa objek atau orang yang sama, atau dengan waktu yang sama untuk objek atau orang yang berbeda (Sekaran & Bougie, 2017). Dalam melakukan penelitian diperlukan adanya objek yang diteliti. Objek penelitian dapat berupa orang, benda, transaksi, atau kejadian. Objek pada penelitian ini yaitu Literasi Keuangan, *Overconfidence, Gender*, dan Keputusan Investasi Generasi Z.

3.2. Metode Penelitian

Metode penelitian merupakan salahsatu pendekatan yang digunakan untuk mengumpulkan data dengan maksud dan manfaat tertentu. Setiap penelitian memiliki tujuan serta kegunaannya masing-masing. Dalam penelitian ini, tujuan uatamanya adalah untuk menguji hipotesis yang telah dirumuskan.

3.2.1. Jenis Penelitian

Penelitian ini termasuk dalam jenis penelitian verifikatif. Penelitian verifikatif bertujuan untuk mengidentifikasi hubungan sebab-akibat antara variabel-variabel yang diteliti (Sekaran & Bougie, 2017). Metode *explanatory* digunakan untuk menguji hipotesis yang telah ditetapkanserta menjelaskan hubungan dan pengaruh antara variabel-variabel yang terlibat, baik variabel *independent* (bebas) maupun variabel

dependent (terikat). Penelitian ini bertujuan untuk memberikan kejelasan mengenai hubungan antara variabel dan bagaimana satu variabel memengaruhi variabel lainnya.

Penelitian ini menggunakan metode survei dengan pendekatan kuantitatif. Pendekatan kuantitatif merupakan metode penelitian ilmiah dimana data yang digunakan berbentuk angka atau suatu bilangan yang kemudian dapat diolah serta dianalisis dengan memanfaatkan perhitungan matematis atau statistik (Sekaran & Bougie, 2017). Metode survei merupakan salah satu proses dalam penelitian kuantitatif yang dilakukan dengan mengumpulkan data dari sempel atau populasi secara menyeluruh untuk menggambarkan sikap, opini, perilaku, atau karakteristik tertentu (Creswell, 2012). Untuk mencapai tujuan penelitian yang telah ditetapkan, data dan informasi diperoleh melalui survei yang dilakukan dengan mendistribusikan kuesioner kepada kalangan Generasi Z yang pernah atau sedang melakukan investasi, data diambil dari sampel populasi.

3.2.2. Operasionalisasi Variabel

Variabel operasional adalah semua hal yang dapat membedakan atau menghasilkan variasi dalam nilai (Sekaran & Bougie, 2017) . Karena *variabel* merupakan sebuah komponen utama penelitian, maka penelitian tidak dapat berfungsi tanpa adanya *variabel* yang diteliti (Hafni, 2022:69). Berikut *variabel* dalam penelitian ini sebagai berikut :

1. Variabel Independen atau bebas (Variabel X)

Variabel independen atau bebas adalah variabel yang dapat memengaruhi atau menjadi penyebab perubahan pada variabel terkiat, baik secara positif maupun

negatif (Sekaran & Bougie, 2017). Variabel independen yang dianalisis dalam penelitian ini yaitu Literasi keuangan dan *Overconfodence*.

2. Variabel Dependen atau terikat (Variabel Y)

Variabel Dependen atau terikat adalah variabel yang menjadi faktor yang berlaku dalam penelitian (Sekaran & Bougie, 2017). Variabel dependen dalam penelitian ini merujuk pada Keputusan Investasi Generasi Z.

3. Variabel Moderasi (Variabel Z)

Variabel Moderasi merupakan variabel yang diperkirakan dapat memperkuat atau memperlemah hubungan antara variabel bebas dengan variabel tidak bebas (Hardani et al., 2020:306). Variabel moderasi pada penelitian ini adalah *Gender*.

Tabel 3.1 Operasionalisasi Variabel

Variabel	Definisi Operasional	Indikator		Ukuran	Skala
(1)	(2)	(3)		(4)	(5)
Literasi Keuangan	Literasi keuangan	1. General Personal	0	Pengetahuan tentang	
(X1)	merupakan	Finance		konsep dasar	
	kemampuan	Knowledge		keuangan	
	individu untuk	(Pengetahuan	0	Pengetahuan tentang	
	mengelola keuangan	Umum tentang		produk dan jasa	O
	secara efektif,	keuangan		keuangan secara	R
	dengan tujuan	pribadi)		umum	K D
	memperoleh		0	Kemampuan	υ τ
	informasi yang			membuat anggaran	I N
	dapat membantu			dan mengelola	N
	dalam pengambilan			pengeluaran pribadi	- A - L
	keputusan serta	2. Saving and	0	Pemahaman tentang	- L
	memahami	Borrowing		pengelolaan utang	
	informasi umum dan	(Tabungan &		dan risiko pinjaman	
	dampak yang	Peminjaman)	0	Kemampuan	
				mengontrol	

Variabel	Definisi Operasional	Indikator		Ukuran	Skala
	mungkin timbul dari			pengeluaran sesuai	
	keputusan tersebut.			anggaran	
			0	Kemampuan	
				menyisihkan	
				sebagian pendapatan	_
		3. Insurance	0	Pengetahuan tentang	
		(Asuransi)		fungsi dan manfaat	
				asuransi	
			0	Pemahaman tentang	
				jenis-jenis asuransi	
			0	Kemampuan	
				memilih polis	
				asuransi sesuai	
				dengan kebutuhan	
		4. Investment	0	Pengetahuan tentang	
		(Investasi)		risiko dan imbal	
				hasil investasi	
			0	Pemahaman tentang	
				berbagai instrument	
				investasi seperti	
				saham	
			0	Kemampuan	
				mengikuti informasi	
				pasar modal dan	
				mambuat keputusan	
O CL	0 (* 1	1.70		investasi	
Overconfidence	Overconfidence	1. Percaya pada	0	Keyakinan pada	
(X2)	merupakan situasi	kemampuan diri		kemampuan untuk	
	dimana seorang	sendiri		mengelola keuangan	
	investor percaya bahwa ia memiliki			pribadi	
			0	Kepercayaan diri dalam memahami	
	pengetahuan atau				
	keterampilan yang			informasi keuangan	
	lebih baik daripada investor lainnya.		0	Keyakinan dalam membuat keputusan	O
	mvestor iannya.			keuangan tanpa	R
				bantuan eksternal	D
		2. Dapat		Kemampuan	· I
		z. Dapat memprediksi	0	membaca tren	\mathbf{N}
		=			\mathbf{A}
		kajadian kajadian		kanangan	
		kejadian-kejadian yang akan datang	0	keuangan Kemampuan	${f L}$

Variabel	Definisi Operasional	Indikator		Ukuran	Skala
	Operasional			keuangan	
				berdasarkan potensi	
				perubahan ekonomi	
			0	Kesiapan	
				menghadapi risiko	
				keuangan	
		3. Tingkat	0	Kesediaan untuk	-
		pengambilan		mengambil risiko	
		resiko		dalam Keputusan	
				keuangan	
			0	Pemahaman tentang	
				risiko dan imbal	
				hasil dalam investasi	
			0	Kenyamanan dalam	
				menghadapi	
				ketidakpastian	
				keuangan	
		4. Percaya diri akan	0	Optimisme terhadap	='
		mendapatkan		hasil investasi	
		keuntungan yang	0	Keyakinan bahwa	
		besar		strategi keuangan	
				akan memberikan	
				keuntungan	
				signifikan	
			0	Kepercayaan pada	
				potensi pertumbuhan	
				dari keputusan	
				investasi	-
		5. Agresivitas	0	Kecenderungan	
		dalam melakukan		melakukan transaksi	
		jual beli saham		saham secara aktif	
			0	Keberanian	
				mengambil	
				Keputusan cepat	
				berdasarkan	
				fluktuasi pasar	
			0	Fokus pada strategi	
				investasi jangka	
				pendek untuk	
				memaksimalkan	
				keuntungan	

Variabel	Definisi Operasional	Indikator	Ukuran	Skala
Gender (Z)	Yaitu: Gender adalah konsep multidimensional yang mencakup peran, norma, dan	Pengetahuan dasar	Menilai bagaimana pria dan wanita memiliki pemahaman dasar yang berbeda tentang keuangan	. 0
	ekspektasi sosial terkait identitas laki- laki, perempuan, atau non-biner,	2. Pemahaman dan analisa	Mengukur perbedaan dalam memahami dan menganalisis informasi investasi	O R D I N A L
	berbeda dari seks sebagai kategori biologis.	3. Perhitungan	Menilai sejauh mana memiliki keterampilan menghitung dalam investasi	
		4. Peramalan	Perbedaan dalam memprediksi tren keuangan	-
Keputusan Investasi (Y)	Keputusan investasi merupakan tindakan suatu keputusan dari kebijakan yang diambil dalam melakukan investasi pada aset atau modal yang akan memberikan	1. Return	 Pemahaman tentang konsep return dalam investasi saham Harapan terhadap Tingkat keuntungan dari investasi saham Strategi dalam memaksimalkan return investasi 	
	keuntungan di masa yang akan datang.	2. Risiko	 Pemahaman tentang risiko dalam investasi saham Toleransi terhadap fluktuasi harga saham 	O R D I N A
		3. Hubungan tingkat <i>Return</i> dan Risiko	 Strategi dalam mengelola dan memitigasi risiko investasi Pemahaman tentang konsep risiko dan return Kesediaan untuk mengambil risiko 	

Variabel	Definisi Operasional	Indikator		Ukuran	Skala
				return yang lebih	
				besar	
			0	Kemampuan	
				menyeimbangkan	
				antara risiko dan	
				return dalam	
				pengambilan	
				keputusan investasi.	

3.2.3. Teknik Pengumpulan Data

Metode pengumpulan data mengacu pada cara yang digunakan untuk memperoleh informasi dalam suatu penelitian. Teknik-teknik ini dapat bervariasi tergandung pada jenis penelitian yang dilakukan. Pengumpulan data dilakukan untuk memperoleh informasi yang diperlukan dalam rangka mencapai tujuan penelitian. Teknik pengumpulan data yang digunakan pada penelitian ini adalah kuesioner. Kuesioner adalah serangkaian instrument pertanyaan yang disusun berdasarkan alat ukur variabel penelitian (Hafni, 2022). Kuesioner tersebut dirancang untuk mengumpulkan pendapat terkait konsep-konsep seperti Literasi keuangan, *Overconfidence, gender*, dan keputusan investasi.

3.2.3.1. Jenis dan Sumber Data

Jenis data dalam penelitian ini yaitu data primer. Data primer merupakan data yang diperoleh langsung oleh peneliti dari sumber utama. Dalam penelitian ini, data primer dikumpulkan dengan cara mengisi kuesioner yang diberikan pada kalangan Generasi Z di Jurusan Manajemen Universitas Siliwangi yang pernah atau sedang melakukan investasi saham.

3.2.3.2. Populasi Penelitian

Populasi adalah seluruh subjek yang diteliti (Hafni, 2022:34). Populasi merupakan keseluruhan kelompok, orang, kejadian, atau hal-hal menarik yang diinginkan peneliti untuk di introgasi dan membuat suatu opini (Sekaran & Bougie, 2017). Dalam penelitian ini populasi yang diteliti adalah Generasi Z di jurusan manajemen Universitas Siliwangi yang pernah atau sedang berinvestasi saham.

3.2.3.3. Penentuan Sampel

Sampel adalah bagian yang dianggap sebagai representasi dari populasi secara keseluruhan dan sampel tersebut hanya sebagian kecil (Ferdinand, 2014:171). Teknik pengambilan sampel adalah proses memilih individu, objek, atau peristiwa, yang tepat sebagai perwakilan dari seluruh populasi yang akan di teliti (Sekaran & Bougie, 2017). Penelitian ini menggunakan teknik *purposive sampling*. Purposive sampling adalah metode pengambilan sampel yang dilakukan berdasarkan kriteria yang telah dikehendaki dan ditentukan oleh peneliti (Ferdinand, 2014:179). Kriteria yang digunakan dalam penentuan sampel pada penelitian ini adalah sebagai berikut:

- 1. Responden merupakan mahasiswa aktif jurusan manajemen.
- 2. Responden merupakan generasi Z berusia 18 tahun sampai dengan 27 tahun atau yang lahir pada tahun 1997 sampai tahun 2012.
- 3. Responden pernah atau sedang melakukan investasi saham.

Penentuan jumlah sampel ditentukan dengan rumus Hair et al., (2014) yang mengemukakan bahwa minimum observasi ukuran sampel adalah sebanyak 5-10 kali. Dengan demikian dalam penelitian ini, ukuran sampel minimum yang diperlukan adalah 5 kali estimated parameter, yaitu sebanyak 37 x 5 = 185 sampel.

3.2.3.4. Metode pengumpulan data

Penelitian ini menggunakan kuesioner sebagai metode pengambilan data. Kuesioner merupakan pertanyaan atau pernyataan tertulis, sebelumnya sudah dirancang untuk mengumpulkan tanggapan dari responden, biasanya sudah diberi alternatif jawaban yang mendekati (Sekaran & Bougie, 2017). Kuesioner yang telah disusun dibagikan melalui media *google form* yang disebarkan secara *online* melalui media sosial. Pendekatan distribusi *online* ini dipilih karena dianggap lebih efisisen dari segi waktu dan giaya, mudah diakses dan fleksibel, serta mempermudah proses pengolahan data melalui pencatatan otomatis.

Skala pengukuran yang diterapkan dalam penelitian ini adalah skala likert. Skala ini dirancang untuk menyusun instrument yang dapat mengukur sikap, persepsi, dan pandangan individu atau kelompok mengenai potensi serta permasalahan terkait suatu objek (Sugiyono, 2019: 165). Pernyataan yang digunakan dalam skala likert mencakup dua jenis, yaitu pernyataan positif dan negatif. Rincian lebih lanjut mengenai hal tersebut dapat dilihat pada Tabel 3.2 dan Tabel 3.3.

Tabel 3.2 Alat Ukur Pernyataan Positif

Nilai	Keterangan	Notasi	Predikat
5	Sangat Setuju	SS	Sangat Tinggi
4	Setuju	S	Tinggi
3	Tidak Ada Pendapat	TAP	Sedang
2	Tidak setuju	TS	Rendah
1	Sangat Tidak Setuju	STS	Sangat Rendah

Sumber: (Sugiyono, 2019).

Skala untuk pernyataan positif digunakan untuk mengukur tingkat persetujuan responden terhadap pernyataan yang mendukung variabel yang diteliti. Pada skala ini, nilai 5 diberikan untuk responden yang "Sangat Setuju" menunjukan bahwa responden sangat mendukung pernyataan tersebut. Sebaliknya, nilai 1 menunjukan "Sangat Tidak Setuju" yang mencerminkan ketidaksetujuan total terhadap pernyataan.

Tabel 3.3 Alat Ukur Pernyataan Negatif

Nilai	Keterangan	Notasi	Predikat
5	Sangat Tidak Setuju	STS	Sangat Tinggi
4	Tidak Setuju	TS	Tinggi
3	Tidak Ada Pendapat	TAP	Sedang
2	Setuju	S	Rendah
1	Sangat Setuju	SS	Sangat Rendah

Sumber: (Sugiyono, 2019).

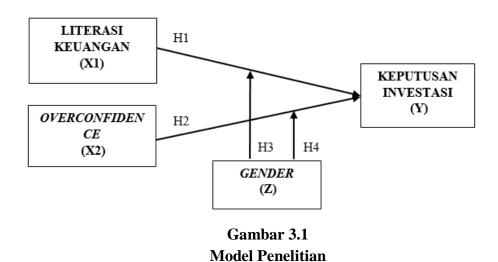
Skala untuk pernyataan negatif digunakan untuk mengukur tingkat ketidaksetujuan responden terhadap pernyataan yang tidak mendukung variabel yang diteliti. Pada skala ini, nilai 5 diberikan untuk responden yang "Sangat Tidak Setuju" menunjukan bahwa responden sangat menentang pernyataan negatif. Sebaliknya, nilai

1 menunjukan "Sangat Setuju" yang berarti responden sangat mendukung pernyataan negatif tersebut.

Kedua tabel diatas menyajikan pengaturan nilai untuk pernyataan positif dan negatif guna memudahkan interpretasi hasil dari responden terhadap instrument penelitian.

3.2.4. Model Penelitian

Model penelitian dalam penelitian ini, dapat digambarkan suatu pengaruh yang dapat disajikan melalui model penelitian. Dalam penelitian ini, variabel yang digunakan adalah literasi keuangan, *Overconfidence*, keputusan investasi, dan *gender*. Adapun model penelitian tersebut digambarkan sebagai berikut:



3.2.5. Teknik Analisis Data

3.2.5.1. Analisis Deskriptif

Analisis deskriptif merupakan metode yang digunakan untuk menggambarkan dan menjelaskan data yang telah dikumpulkan dari responden, tanpa bertujuan untuk melakukan generalisasi atau pengujian hipotesis. Dalam penelitian ini, analisis deskriptif digunakan untuk memberikan gambaran awal mengenai tanggapan Generasi Z di Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Siliwangi terhadap variabel yang diteliti, yaitu Literasi Keuangan, *Overconfidence*, Keputusan Investasi Saham, serta peran *Gender* sebagai variabel moderasi. Untuk membantu interpretasi hasil kuesioner, digunakan perhitungan Nilai Jenjang Interval (NJI) dengan rumus sebagai berikut:

$$Nilai\ Jenjang\ Interval\ (NJI) = rac{(Indeks\ Maksimum - Indeks\ Minimum)}{Jumlah\ Kategori\ Pertanyaan}$$

Dengan ketentuan:

- Indeks Maksimum = 5
- Indeks Minimum = 1
- Jumlah Kategori = 5

3.2.5.2. Analisis Partial Least Square (PLS)

Hasil perolehan data penelitian yang sudah terkumpul melalui kuesioner ditabulasi dan diolah menggunakan model *Partial Least Squares-Structural Equation Modeling* (PLS-SEM). PLS-SEM merupakan salah satu metode yang ampuh sehingga sering disebut dengan *soft modeling* karena tidak memerlukan asumsi-asumsi yang

lazim diterapkan dalam regresi OLS (*Ordinary Least Square*), seperti distribusi data yang harus normal dalam pengaturan multivariate dan tidak adanya masalah multikolinearitas antar variabel independen (Ghozali & Lathan, 2015:15). Secara umum, *Partial Least Squares* digunakan untuk menguji teori yang masih belum sepenuhnya kuat serta menangani data dengan keterbatasan, seperti jumlah sampel yang lebih kecil atau adanya kendala dalam asumsi normalitas data. Analisis PLS-SEM umumnya terdapat sub-model, yaitu model pengukuran (*measurement model*) yang juga dikenal sebagai *outer* model, dan modal struktural (*struktural model*) yang sering disebut *inner* model. Salah satu *software* yang digunakan untuk menganalisis model *Partial Least Squares-Structural Equation Modeling* (PLS-SEM) adalah *SmartPLS* versi 3.0. Adapun tahapan dalam melakukan analisis PLS-SEM sebagai berikut.

1. Model Pengukuran (Outer Model)

Terdapat uji validitas dan reliabilitas untuk mengetahui hasil evaluasi pengukuran atau outer model. Berikut penjelasannya :

a. Uji Validitas

Tes efektivitas bertujuan untuk menilai sejauh mana suatu survei memiliki validitas. Suatu survei dikatakan valid apabila setiap pernyataan di dalamnya dapat mengungkapkan aspek yang memang ingin diukur. Pengujian validitas dilakukan terhadap seluruh item pernyataan pada setiap variabel. Adapun beberapa tahapan dalam pengujian ini, yaitu melalui uji validitas (convergent validity, average variance extracted (AVE), dan discriminant validity).

1. Validitas Konvergen

Berkaitan dengan gagasan bahwa tinggi pengukur-pengukur (variabel nyata) setiap konstruk harus berkorelasi. Uji validitas konvergen dapat dilihat dari *loading faktor*, yang harus lebih dari 0,7. Sedangkan untuk mengetahui nilai validitas yang baik maka dilihat dari nilai AVE yang harus lebih besar dari 0,5 (Ghozali & Lathan, 2015:74).

2. Validitas Diskriminan

Gagasan bahwa ukuran (variabel rill) dari konstruk yang berbeda tidak boleh memiliki korelasi yang kuat satu sama lain terkait dengan *discriminant validity*. Memeriksa pemuatan silang setiap variabel yang harus lebih besar dari 0,70 adalah cara menguji validitas diskriminan melalui *cross loading* (Ghozali & Lathan, 2015:74). Cara lain yang dapat digunakan adalah membandingkan akar kuadrat dari AVE untuk setiap konstruk dengan nilai korelasi antar konstruk dalam model.

b. Uji Reliabilitas

Untuk menujukan keakuratan, konsistensi, dan ketepatan instrument dalam mengukur konstruk, dilakukan uji reliabilitas. Ada dua metode untuk mengukur yaitu composite reliability dan cronbach's alpa. Namun, lebih disarankan untuk menggunakan composite reliability saat menguji suatu konstruk karena cronbach's alpa akan menghasilkan angka lebih rendah (meremehkan) saat digunakan untuk uji reliabilitas. Aturan praktis biasanya diterapkan untuk mengevaluasi reliabilitas dan angkanya harus lebih tinggi dari 0,70 (Ghozali & Lathan, 2015:75).

2. Model Struktural (*Inner Model*)

Selanjutnya pengujian model struktural atau *inner model* yang terdiri dari beberapa komponen guna menentukan tingkat keterikatan antar variabel.

a. R-Square (\mathbb{R}^2)

Kekuatan prediksi model struktural dalam PLS dievaluasi dengan melihat nilai *R-Square* pada setiap variabel laten dependen. Nilai ini menunjukan seberapa besar pengaruh variabel laten independen terhadap variabel laten dependen berdasarkan perubahan yang terjadi pada *R-Square*. Model dengan nilai R*-Square* 0,75 dianggap kuat, model dengan nilai 0,50 dianggap sedang, dan model dengan nilai 0,25 dianggap lemah (Ghozali & Lathan, 2015:78).

b. F-Square (F^2)

Uji F-Square dilakukan untuk mengetahui kebaikan model. Nilai *F-Square* sebesar 0,02, 0,15, dan 0,35 dapat diinterpretasikan bahwa predictor variabel laten memiliki pengaruh kecil, menengah, dan besar pada tingkat struktural (Ghozali & Lathan, 2015:78).

c. Cross-Validated Redundancy (Q²)

Evaluasi model PLS juga dilakukan dengan Q^2 predictive relevance atau sering disebut predictive Sampel reuse. Teknik ini dapat merepresentasi synthesis dari cross validation dan fungsi fitting dengan prediksi dari observed variabel dan estimasi parameter konstruk. Dimana, $Q^2>0$ menunjukkan model mempunyai predictive relevance dan jika $Q^2<0$ menunjukkan bahwa model kurang memiliki predictive relevance.

d. Uji Kelayakan (Goodness of Fit)

Uji kelayakan digunakan untuk mengevaluasi model pengukuran dan model struktural dan disamping itu menyediakan pengukuran sederhana untuk keseluruhan dari prediksi model. Uji kelayakan dapat dilihat dari nilai SRMR (*Standardized Root Mean Square Residual*) untuk melihat apakah model tersebut termasuk model fit. Kriteria uji kelayakan nilai GoF berkisar antara 0 hingga 1 dengan interpretasi nilai: 0,1 (Gof kecil), 0,25 (GoF sedang, dan 0,36 (GoF besar) (Ghozali & Lathan, 2015:83).

3. Uji Hipotesis (Path Coefficient)

Pengujian selanjutnya dilakukan dengan pengujian signifikansi setiap konstruk melalui table Path Coefficient. Dalam analisi jalur permodelan persamaan struktural (SEM-PLS), koefisien jalur merupakan metrik yang digunakan mengevaluasi arah dan kekuatan hubungan antar variabel dalam model studi. Nilai koefisien jalur menunjukan sejauh mana variasi dalam variabel independen dapat menyebabkan variasi dalam variabel dependen. Dalam melakukan pengujian ini digunakan teknik bootstrapping.

Pengujian hipotesis dilakukan dengan membandingkan nilai dalam tabel-t dengan nilai statistic yang dihasilkan dari proses bootstrapping menggunakan software SmartPLS. hasil uji hipotesis dianggap signifikan jika nilai statistik-t lebih tinggi dari 1,96 (Ghozali & Lathan, 2015:80). Di sisi lain, pengujian dianggap tidak signifikan jika nilai statistic-t kurang dari 1,96.

4. Analisis PLS dengan Efek Moderasi

Efek moderasi diuji dengan melihat utama variabel independen terhadap variabel dependen. Pengaruh ini dianggap signifikan jika memenuhi kriteria tertentu. Jika efek

cukup besar atau substansial, maka pengujian moderasi dapat diuji lebih lanjut. Di sisi lain, pengujian lebih lanjut tidak diperlukan jika tidak substansial. Suatu variabel disebut variabel moderasi dalam konteks penilaian efek moderasi, dan jika t-statistik lebih besar dari 1,96, maka variabel tersebut dianggap memoderasi hubungan antara faktor independen dan dependen (Ghozali & Lathan, 2015:175).