PENGARUH SOCIAL INFLUENCE DAN HEDONIC SHOPPING MOTIVATION TERHADAP IMPULSIVE BUYING BEHAVIOR PADA GENERASI Z DENGAN FINANCIAL LITERACY SEBAGAI VARIABEL MODERASI

(Studi Pada Pengguna Tiktok Shop Mahasiswa Manajemen Angkatan 2024 Di Universitas Nusa Putra)

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar Sarjana Pendidikan



Oleh

FUJI FAUJIAH

212165054

JURUSAN PENDIDIKAN EKONOMI FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN UNIVERSITAS SILIWANGI TASIKMALAYA

2025