ANALISIS STRATEGI PEMASARAN UNTUK MENARIK MINAT NASABAH MELALUI PRODUK TABUNGAN EMAS PADA BANK SYARIAH INDONESIA Tbk, KANTOR CABANG GARUT

Oleh: RIANI AMARA NINGRUM 223404171

TUGAS AKHIR

Diajukan sebagai salah satu syarat dalam memperoleh gelar Ahli Madya pada Jurusan D-3 Perbankan dan Keuangan



JURUSAN D-3 PERBANKAN DAN KEUANGAN FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS SILIWANGI TASIKMALAYA

2025